



Vi søger en Salgskonsulent

**Kan du både åbne nye døre, udvide relationer
og få gode aftaler i hus?**

Hos Vicuras søger vi en alsidig salgskonsulent til vores kontor i Aarhus. En person med energi, gåpåmod og lyst til at skabe resultater – men som samtidig ved, at godt salg begynder med mennesker.

Vi leder efter dig, der trives med salg og motiveres af at skabe nye muligheder, opbygge relationer og udvikle samarbejder over tid.

Du forstår, at mennesker er forskellige, og at evnen til at lytte, skabe tillid og rådgive er mindst lige så vigtig som evnen til at overbevise.

Vicuras

En alsidig salgsrolle

Salg hos Vicuras er ikke én bestemt disciplin. Og det er netop noget af det, der gør jobbet spændende.

Nogle dage handler det om at tage kontakt til nye virksomheder, skabe interesse og åbne døren til nye samarbejder.

Andre dage er interessen måske allerede vakt. Her handler det mindre om tempo og mere om at lytte, forstå behov og opbygge den relation, der gør, at kunden i sidste ende vælger os.

Du kommer til at arbejde med hele salgsprocessen – fra den første kontakt og konkrete aftale til den løbende kundedialog, fastholdelse og mersalg.

Det kræver situationsfornemmelse. At du ser mennesket foran dig og ved, hvornår du skal skifte gear.

Den ene dag kan du sidde over for en HR-chef eller direktør, hvor du taler forretning, skaber tillid og fører dialogen frem mod en konkret aftale.

Den næste står du måske blandt medarbejderne til en messe eller kickoff-dag, hvor du formidler vores løsninger med varme, nærvær og oprigtig interesse for sundhed og trivsel.

Hvem er du?

Du har allerede erfaring med salg og ved, at det er noget, du både er god til og har ambitioner om at blive endnu dygtigere til.

Du behøver ikke have prøvet det hele. Men du skal have et godt fundament, gåpåmod og lyst til at tage ansvar for dine egne resultater.

Vi tror, du vil trives hos os, hvis du:

- Motiveres af at skabe resultater og udvikle gode, langvarige kunderelationer.
- Trives med både opsøgende salg, løbende kundekontakt og muligheden for at skabe mersalg.
- Er god til mennesker, skaber tillid og tilpasser din kommunikation til situationen.
- Arbejder selvstændigt, tager initiativ og følger dine opgaver til dørs.
- Møder kunder og kolleger med ordentlighed og respekt.

Har du samtidig interesse for sport, sundhed, bevægelse og/eller generel trivsel, vil du sandsynligvis føle dig ekstra godt hjemme hos os.

Hvad får du hos os?

Hos Vicuras får du mere end en liste med virksomheder, du skal ringe til.

Du får ansvar for at skabe og udvikle kunderelationer og mulighed for at vokse som sælger i en hverdag med variation, selvstændighed og plads til egne initiativer.

Du bliver en del af en social arbejdsplads med højt til loftet og et stærkt kollegaskab. Vi tager vores arbejde seriøst – men os selv knap så højtideligt.

Vi tilbyder:

- En varieret salgsrolle med ansvar og mulighed for faglig udvikling.
- Frihed til at præge din arbejdsdag og skabe dine egne resultater.
- Fast løn kombineret med provision/bonus.
- Et uformelt fællesskab med gode kolleger og plads til humor.
- Muligheden for at sælge sundhedsløsninger, der gør en reel forskel.

Lidt om Vicuras

Hos Vicuras arbejder vi for at gøre sundhed og trivsel til en naturlig del af arbejdsdagen.

Vi hjælper nogle af Danmarks største virksomheder med forebyggende sundhedsløsninger – blandt andet massage, ergonomi og andre sundhedsfaglige tilbud direkte på arbejdspladsen.

Med mere end 110 behandlere på landsplan, fem Gazelle-priser og senest anerkendelsen som Årets Succesvirksomhed 2026 har vi skabt en virksomhed, hvor ambitioner, faglighed og gode relationer går hånd i hånd.

Vi er stolte af det, vi har bygget – og glæder os til at få flere dygtige kolleger med os.



Landsdækkende



400+
virksomheder



Børsen Gazelle
2026

Kan du se dig selv i rollen?

Så vil vi rigtig gerne høre fra dig!

Send din ansøgning og dit CV til Job@vicuras.dk.
Vi afholder samtaler løbende.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte
salgsdirektør **Martin Søborg** på tlf. 20 46 35 60 el. Martin@vicuras.dk.

Arbejdssted: Vicuras, Aarhus (Åbyhøj)

Opstart: 1. december 2026.

Vi er fleksible med opstartsdatoen for den rette kandidat.

Stilling: Fuldtid

Vi glæder os til at høre fra dig!



Holmbladsgade 133
2300 København S

Søren Frichs Vej 36F
8230 Åbyhøj

vicuras
Mere overskud til arbejdslivet